

🏆 **BLC CONSEIL récompensé par
Pipedrive : Partenaire de l'année 2024 –
Région Europe du Sud**

Regional Partner of the Year

BLC-Conseil (*South EMEA*)



**Pipedrive
2024**



BLC CONSEIL a l'honneur d'annoncer sa distinction par Pipedrive, l'un des leaders mondiaux des CRM orientés ventes, en tant que "Regional Partner of the Year – South EMEA" lors de la remise des Pipedrive Partner Awards 2024.

Chaque année, Pipedrive met à l'honneur les partenaires qui se démarquent par leur expertise, leur engagement et leur capacité à faire progresser les TPE et PME dans leur stratégie commerciale. Parmi des centaines de partenaires internationaux, BLC CONSEIL a su s'imposer comme une référence sur le marché du CRM dans le sud de l'Europe.

« Cette récompense est une immense fierté pour toute notre équipe. Elle vient saluer des années de travail aux côtés des dirigeants et commerciaux, notre capacité à personnaliser Pipedrive en profondeur et à accompagner les entreprises dans leur croissance. C'est aussi un signal fort qui confirme la pertinence de notre approche humaine et pragmatique du conseil en gestion commerciale. »

Avec une vision centrée sur la performance et l'agilité, BLC CONSEIL aide les entreprises à structurer leur cycle de vente, automatiser leurs relances, piloter leur activité en temps réel, et intégrer Pipedrive à leur écosystème digital (facturation, prospection, signature électronique, etc.).

« Les partenaires comme BLC CONSEIL sont essentiels pour la réussite de Pipedrive. Leur expertise locale et leur capacité à accompagner les entreprises dans l’usage de nos outils – notamment l’intégration de l’intelligence artificielle – font toute la différence. »

— Sean Evers, VP of Sales & Partner chez Pipedrive

Cette récompense vient renforcer la position de BLC CONSEIL comme acteur clé de la digitalisation commerciale des TPE et PME en France et en Europe du Sud, et confirme son rôle stratégique dans l’écosystème Pipedrive.

À propos de BLC CONSEIL

BLC CONSEIL est un cabinet de conseil et d’intégration spécialisé dans les solutions de gestion pour les entreprises. Partenaire certifié de plusieurs éditeurs majeurs (Sage, Pipedrive, PennyLane, Agicap...), BLC CONSEIL accompagne les TPE/PME dans l’optimisation de leurs processus métiers grâce à des outils adaptés, simples et performants. Son équipe pluridisciplinaire intervient de l’audit à la formation, en passant par la configuration sur-mesure et le support technique.

 En savoir plus : www.blc-conseil.com

Pipedrive announces Partner Awards winners, celebrating global and regional excellence

**2024
Partner Award
winners**



pipedrive

New York, February 13, 2025 – [Pipedrive](#), the easy and effective sales CRM for small businesses, today announced the winners of its [2024 Partner Awards](#), recognizing outstanding contributions from partners who have demonstrated exceptional dedication, expertise, and impact in supporting small businesses worldwide. Pipedrive's Global Partner of the Year is [PD Experts](#), and in addition to this top honor, nine more partners have been recognized across key regions.

"Our partners are an essential part of Pipedrive's growth and success," said Sean Evers, VP of Sales & Partner at Pipedrive. "They play a crucial role in helping businesses unlock the full potential of our CRM, providing local expertise and tailored solutions to meet the unique needs of their markets. As AI becomes an increasingly integral part of sales and customer management, our partners are also instrumental in guiding businesses through this transformation, helping them leverage AI-powered tools, automate workflows, and make smarter decisions. This year's winners exemplify the best of what it

means to be a Pipedrive partner – dedicated, innovative, and customer-centric. We are incredibly grateful for their contributions and look forward to achieving even greater success together. »

This year's top honor, Global Partner of the Year, goes to PD Experts, in recognition of their outstanding performance and commitment to helping businesses maximize their success with Pipedrive. Additionally, Systemica Business has been named Global Rookie of the Year, a testament to their rapid growth and excellence as a new partner.

In total, Pipedrive has selected ten winners:

Global Partner of the Year: [PD Experts](#)

Regional Partner of the Year, Central EMEA: [Davame](#)

Regional Partner of the Year, North EMEA: [Dominate Sales](#)

★ **Regional Partner of the Year, South EMEA: [BLC-Conseil](#)**

Regional Partner of the Year, LATAM: [Pipe Digital](#)

Regional Partner of the Year, ANZ: [Motii](#)

Regional Partner of the Year, Asia: [Hashsnap](#)

Regional Partner of the Year, North America: [Sales Xceleration](#)

Regional Partner of the Year, Canada: [Groupe Mercure](#)

Global Rookie of the Year: [Systemica Business](#)

Pipedrive's Partner Awards celebrate the achievements of its global network, recognizing those who have excelled in driving business impact, innovation, and customer success. As Pipedrive continues to expand its partner ecosystem, these collaborations remain at the heart of delivering tailored solutions and exceptional service to businesses worldwide.

Learn more about the Pipedrive Partner Awards [here](#).

About Pipedrive

Founded in 2010, Pipedrive is the easy and effective sales [CRM](#) that drives small business growth. Today, Pipedrive is used by revenue teams at more than 100,000 companies worldwide. Pipedrive is headquartered in New York and has offices across Europe and the US. The company is backed by majority holder Vista Equity Partners, and Bessemer Venture Partners, Insight Partners, Atomico, and DTCP. Learn more at www.pipedrive.com.